



***Fortaleciendo
la resiliencia de las
MIPYMES y pequeños
productores***





Grupo Financiero Banrural

- El Banco de Desarrollo Rural, S. A., desde su transformación en el año 1998, gracias a la confianza de sus clientes y la visión de sus accionistas y administradores, desarrolló un modelo de negocio que cambió la forma de hacer banca en Guatemala.

- La inclusión financiera ha sido prioridad, con el fin de atender a sectores que anteriormente no eran de interés a los bancos tradicionales. Con este modelo, se ha posicionado como uno de los principales bancos del país y la región centroamericana.

- El Banco tiene cobertura a nivel nacional, los clientes cuentan con 5,899 puntos de servicio, desde Agencias, Cajas Banrural Agencias digitales, banca virtual y APP. Así mismo en el rubro de remesas la participación es de más del 50%. Está comprometido con la prestación del servicio con más de 10,500 colaboradores.





Aseguradora Rural, S.A.

Una aseguradora que nace en 2007 para complementar el enfoque de desarrollo del Grupo Financiero Banrural, a través de productos innovadores, sencillos y accesibles.



Misión

Somos una entidad aseguradora guatemalteca, integrante del Grupo Financiero BANRURAL, orientada al desarrollo rural e integral del país, con cobertura nacional, dirigida preferentemente al agricultor, comerciante, artesano y al empresario propietario de la micro, pequeña y mediana empresa.

Visión

Ocupar en el área rural la posición de aseguradora líder, con productos innovadores y masivos que cubran las necesidades de nuestros clientes con primas justas, cumpliendo con la función social del seguro.

Valores

Transparencia
Respeto
Confiabilidad

Responsabilidad
Prudencia



Antecedentes del Riesgo País



De acuerdo con el Índice global de cambio climático 2012 de Germanwatch, en el año 2010 Guatemala ocupó el segundo lugar dentro de los países más afectados por problemas climáticos graves, y durante el período 1991-2010, Guatemala ocupó el lugar número 12, con mayor riesgo al cambio climático a nivel mundial.



Las catástrofes naturales tienen un impacto mayor en las poblaciones vulnerables de escasos recursos, ya que suelen estar más expuestas a tales eventos y por lo general no tienen acceso a mecanismos eficientes de gestión de riesgo.



Ante catástrofes naturales, las familias se ven obligadas a vender los bienes que han adquirido, utilizar sus ahorros, recurrir a la ayuda de familiares y amigos, asumir deudas, exigir a sus hijos contribuir a la economía del hogar y por lo tanto dejar sus estudios, entre otros.



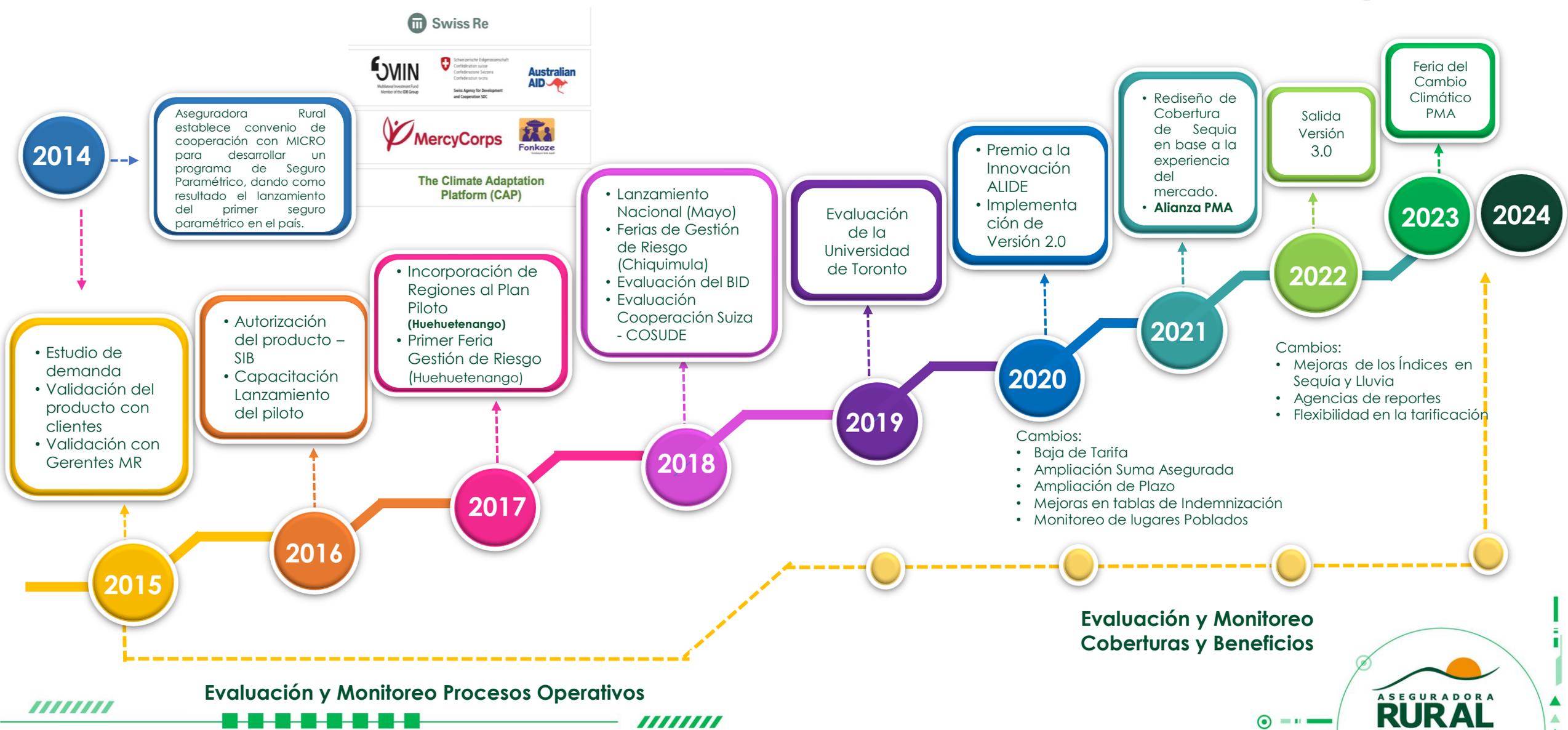
Una solución para apoyar a las MIPYME y pequeños productores

Los desastres naturales detienen la productividad y buenos resultados de los esfuerzos de los pequeños productores, por esta razón, se creó el **“Seguro Paramétrico”**, que cubre las pérdidas y garantiza la continuidad de la actividad productiva, en casos de sequía, exceso de lluvia y terremotos.

Este seguro protege a los pequeños productores de BANRURAL en casos de un desastre natural, indemnizando una parte o el total de la inversión del crédito, según sea la intensidad y magnitud del desastre ocurrido en el área donde se realiza la actividad productiva.



Ruta de Evolución de Producto



La actividad comercial de los clientes de crédito puede verse interrumpidas por los desastres...



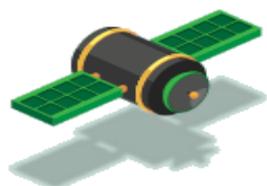
1

Sequía

2

Exceso de lluvia

4



5



Las agencias reportan la fuerza de los desastres en lugar donde está la actividad productiva.

¡A mayor fuerza, mayor pago!

Aseguradora Rural, les informará a los clientes por mensajes de texto que recibirá un pago.

El pago se abonará primero a la deuda del crédito o a la cuenta del cliente.

¿Cómo funciona Esfuerzo Seguro?



Plataforma de cálculo MICAPP

Para saber qué tan fuerte es un terremoto, la sequía o el exceso de lluvia, Aseguradora Rural cuenta con equipos de medición que capturan la información de fuentes independientes llamadas Agencias de Reporte.



MiCRO es una empresa pionera de Insurtech en América Latina, especializada en el diseño de **microseguros basados en índices** que permiten protegerse contra los desastres naturales

El centro Europeo de Previsión Meteorológicas (ECMWF por sus siglas en inglés) con el instrumento ERA5 para los riesgos de Exceso de lluvia y Sequia.
El servicio Geológico de los Estados Unidos (USGS) para Terremoto.

Proceso automatizado de pago masivo



- Aseguradora Rural pagará la totalidad o una parte de la deuda del crédito.
- Si la cobertura del Seguro es mayor a la deuda, entonces Aseguradora Rural indemnizará al cliente.

Programa de Educación Financiera



Feria de Gestión de Riesgo



**esfuerzo
seguro**



Feria de Gestión de Cambio Climático



seguro
productivo
PMA-ASRURAL



Naciones Unidas
Programa
Mundial
de Alimentos



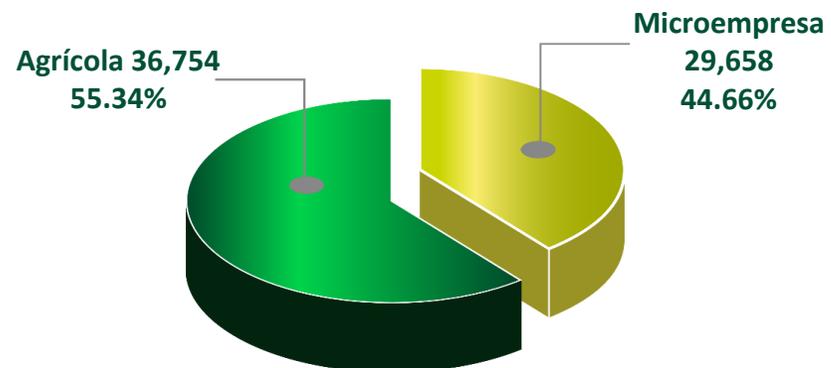
Impacto y Resultados

Cartera Asegurada

En relación con la protección contra riesgos catastróficos de pequeños productores y micro empresarios, se han alcanzado desde su inicio en este programa los siguientes resultados:

Resultados cartera asegurada:

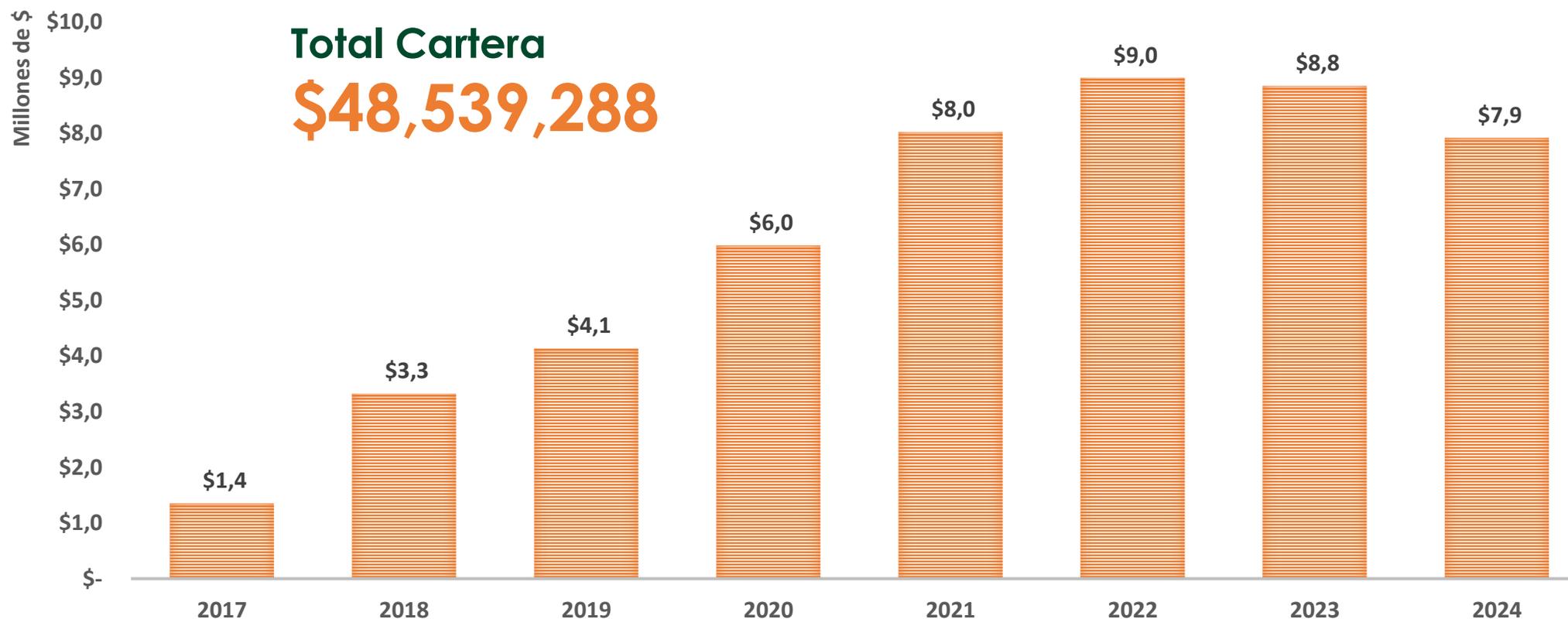
66,860 asegurados



PRIMA	CARTERA ASEGURADA
\$ 2,591,817	\$ 48,539,288



Crecimiento por Año de la Cartera Asegurada (\$)

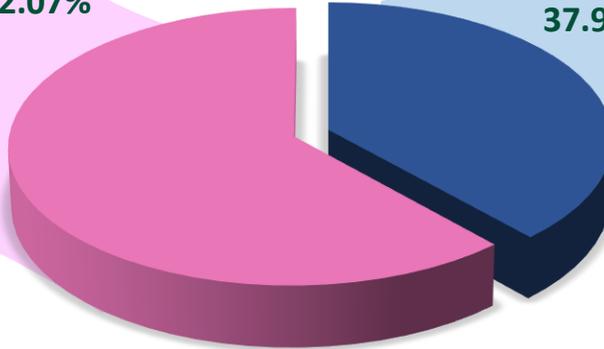


Cobertura por Género

**Total 66,860
asegurados**



**Mujeres 41,497
62.07%**

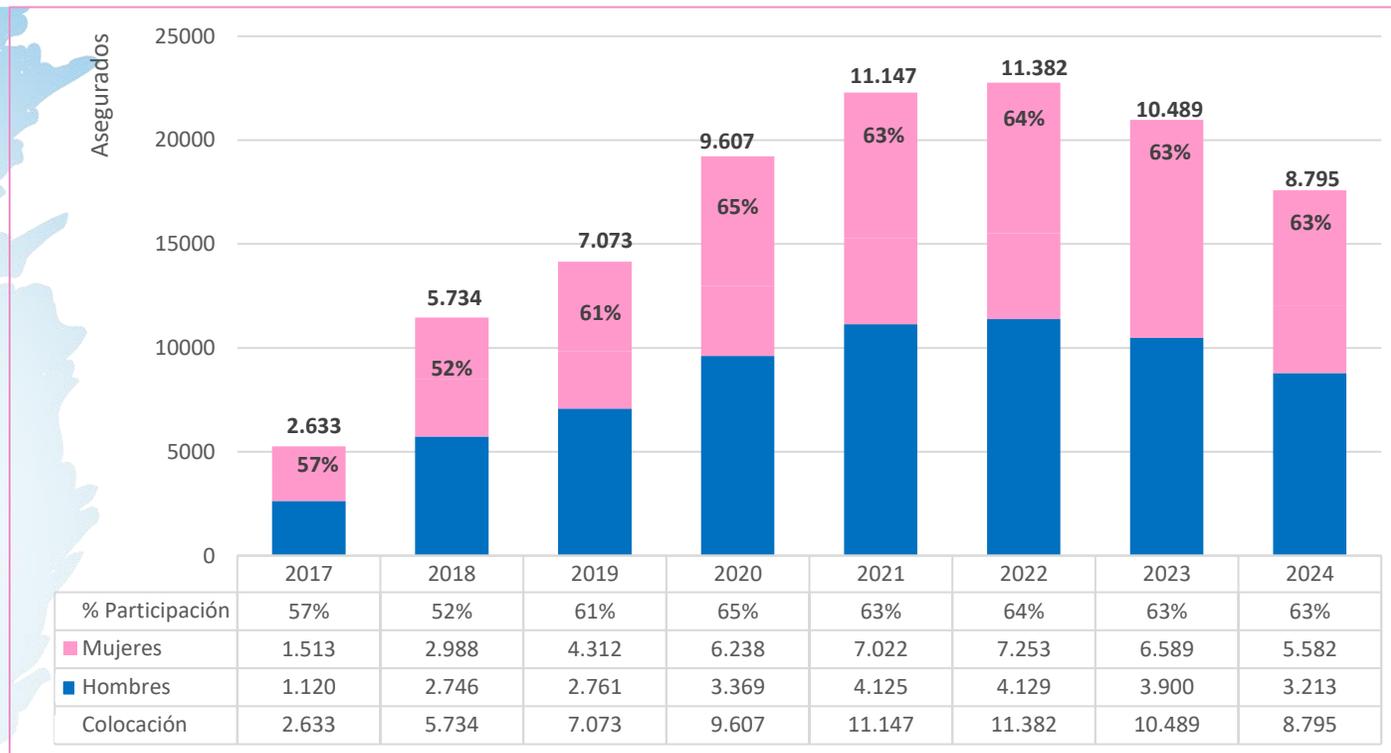


**Hombres 25,363
37.93%**

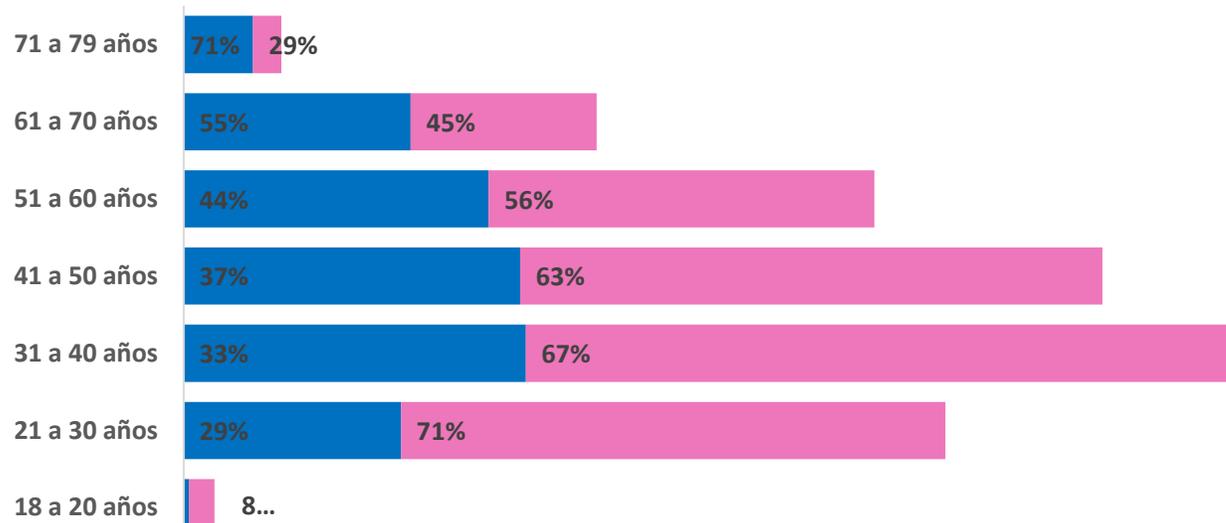


**Fomenta la inclusión financiera en los
segmentos más vulnerables de la economía**

Crecimiento de Personas Aseguradas y Participación de Mujeres

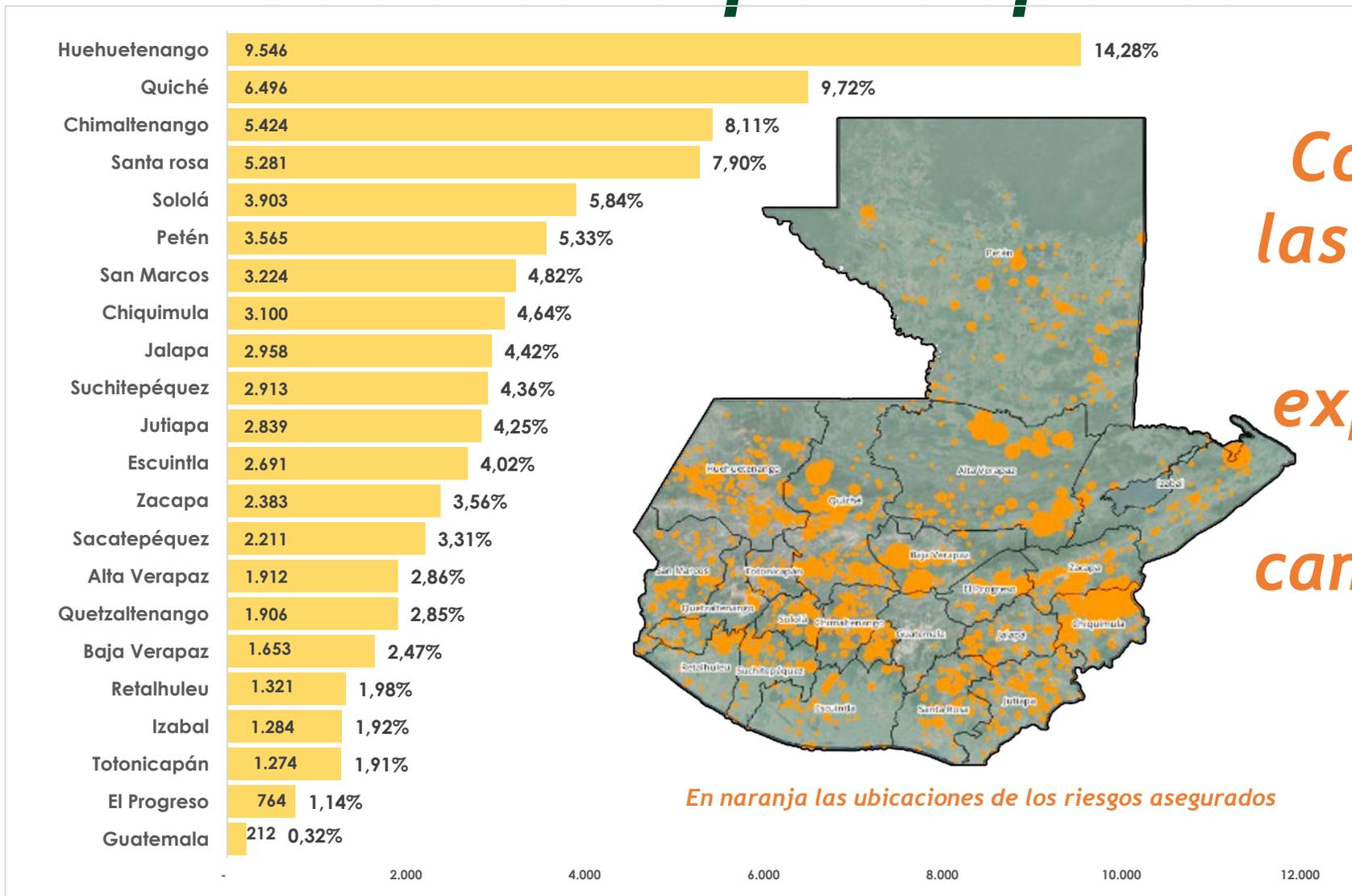


Participación de Asegurados por Rango de Edad



	18 a 20 años	21 a 30 años	31 a 40 años	41 a 50 años	51 a 60 años	61 a 70 años	71 a 79 años
■ % Hombres	17%	29%	33%	37%	44%	55%	71%
■ Hombres Asegurados	88	3.667	5.776	5.680	5.150	3.832	1.170
■ % Mujeres	83%	71%	67%	63%	56%	45%	29%
■ Mujeres aseguradas	430	9.189	11.927	9.827	6.510	3.139	475

Cobertura por departamento



Con alcance en las zonas rurales con mayor exposición a los efectos del cambio climático

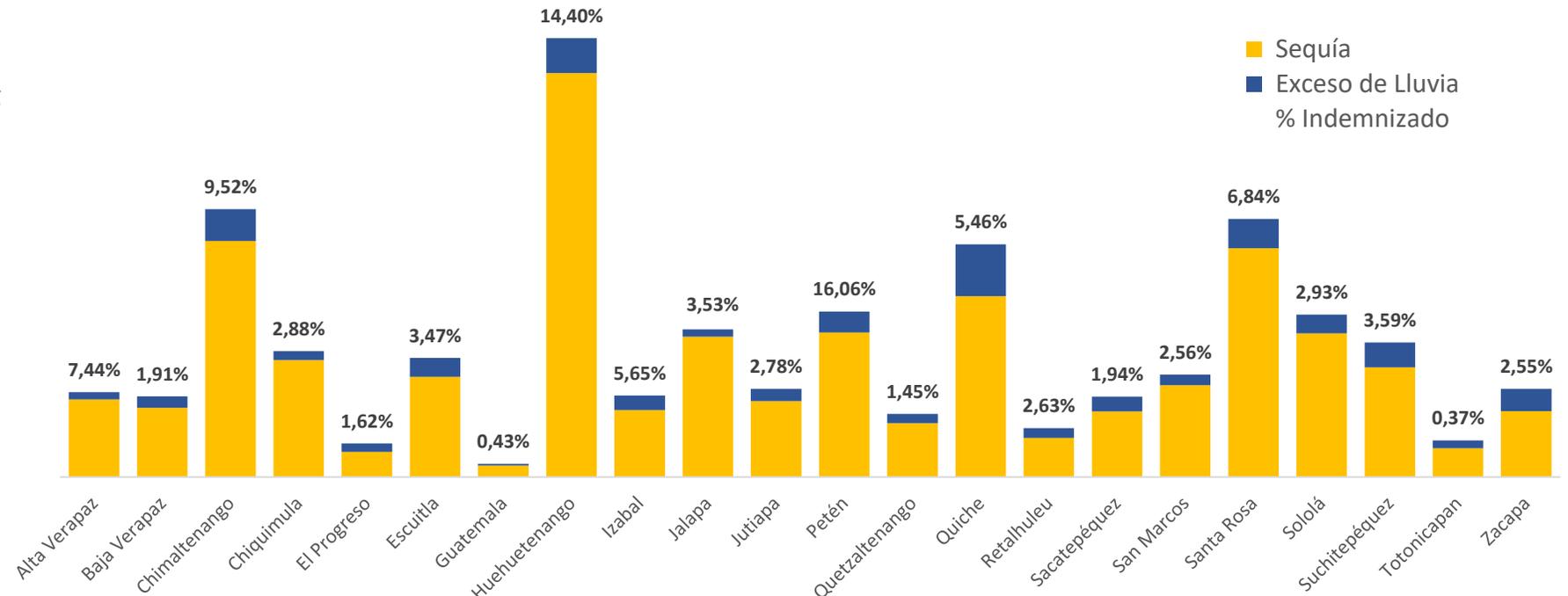
En naranja las ubicaciones de los riesgos asegurados

145,310 Pagos Realizados

- **27,977** Asegurados beneficiados

- En promedio **5** pagos por asegurado

- **92** eventos de Sequia
116 eventos de Exceso de Lluvia
Total **208**



Indemnizaciones realizadas por Año y Participación de Mujeres

Asegurados que han recibido pagos

27,977; 67.09%

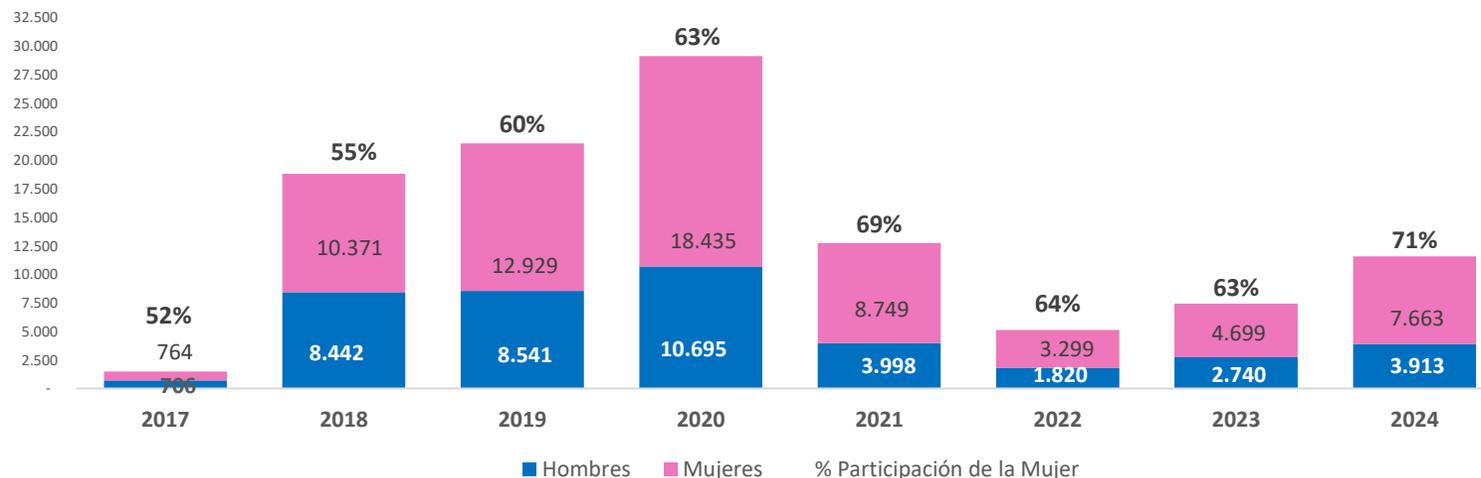


Mujeres beneficiarias
17,614; 62.96%



Hombres Beneficiarios,
10,363; 37.04%

Pagos por Año y Participación de la Mujer



Índice de Siniestralidad acumulado: 71.63%

Datos actualizados 31/10/2024



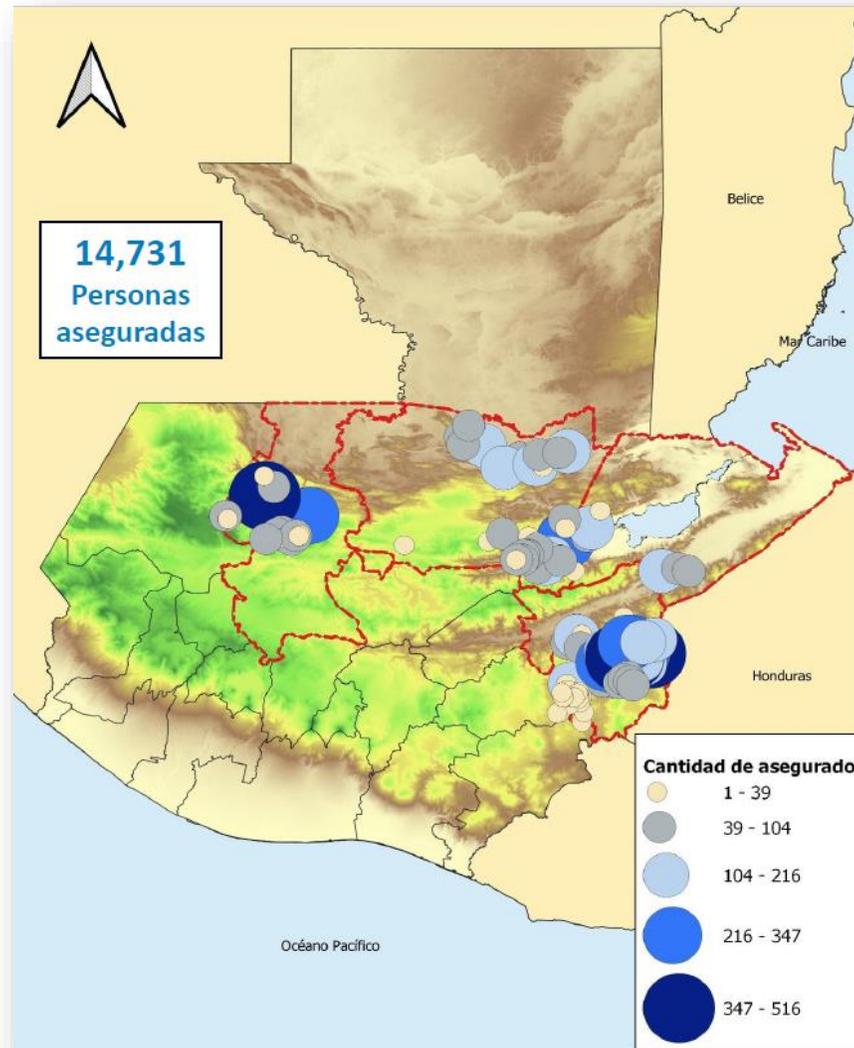
Cartera Asegurada



**seguro
productivo**
PMA-ASRURAL

14,731 Asegurados

En el proyecto participan 6 departamentos del país: Chiquimula, Zacapa, Jalapa, Alta Verapaz, Izabal y Quiché.



Tasa de cambio: 7.66

Datos actualizados al 31/10/2024

ASEGURADORA
RURAL
Te ayuda a crecer seguro y tranquilo

Cartera Asegurada



**seguro
productivo**
PMA-ASRURAL

14,731 Asegurados

Participación Género



**13,076;
89%**



**1,652;
11%**

Actividad Productiva



Agrícola, 93%

Microempresa, 7%

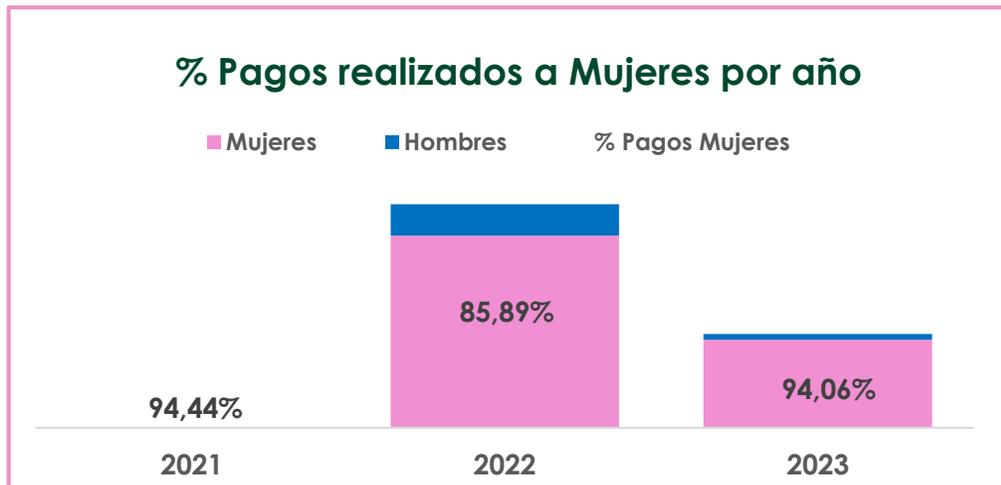
Datos actualizados al 31/10/2024

Cartera Asegurada

**seguro
productivo**
PMA-ASRURAL



Pagos realizados	18,617
Monto Indemnizado	\$ 557,224
Siniestralidad	56%
Eventos cubiertos: Sequía y Exceso de Lluvia	5



Monto Pagado:
\$1,985
1 evento de Sequía

Monto Pagado:
\$172,040
2 eventos de Lluvia

Monto Pagado:
\$383,199
2 eventos: 1 de Sequía y 1 de Lluvia



La opinión de los clientes

Lecciones Aprendidas del Seguro Paramétrico



La participación de aliados estratégicos y la cooperación internacional es fundamental para el diseño y gestión de los mecanismos y herramientas para la implementación de productos innovadores, así como genera un valor agregado a los productos crediticios.



Los medios de comunicación y programas de Educación Financiera son fundamentales para la sensibilización de los riesgos a los clientes y colaboradores, para la comprensión de los beneficios del seguro y sobre el mecanismo de reclamos por eventos catastróficos cubiertos.



Los estudios técnicos y la prueba piloto son indispensables para conocer las necesidades de los clientes y su nivel de comprensión y expectativas de una cobertura catastrófica.



La comunicación permanente y acompañamiento de la Superintendencia de Bancos (SIB) como ente regulador, es fundamental para avanzar en el diseño y formulación del producto y las posteriores modificaciones o ajustes según la experiencia en el mercado.

Lecciones Aprendidas del Seguro Paramétrico



El monitoreo del nivel de aceptación, la opinión de los clientes, así como los ajustes en los reportes de medición, deben ser permanentes para realizar acciones de mejora en el proceso y el producto.



El diseño de un producto que parte de las opiniones y necesidades del cliente garantiza su aceptación y penetración en el mercado.



Los desembolsos de las indemnizaciones en forma automática y de manera inmediata, contribuyen significativamente a la sanidad de la cartera, a la credibilidad, fidelización y a la continuidad del negocio de los clientes.



Para lograr la escala en el aseguramiento es clave establecer alianzas con entidades de base como cooperativas, asociaciones o grupos comunitarios organizados interesados, que aporten su experiencia y programas de educación establecidos entre sus miembros.



Muchas gracias