

Reserva Matemática en Seguros con Devolución de Prima

Federico Tassara, ASA
SOA Latin America Committee
Business Development Manager – Munich Re



SOA Antitrust Compliance Guidelines

Active participation in the Society of Actuaries is an important aspect of membership. While the positive contributions of professional societies and associations are well-recognized and encouraged, association activities are vulnerable to close antitrust scrutiny. By their very nature, associations bring together industry competitors and other market participants.

The United States antitrust laws aim to protect consumers by preserving the free economy and prohibiting anti-competitive business practices; they promote competition. There are both state and federal antitrust laws, although state antitrust laws closely follow federal law. The Sherman Act, is the primary U.S. antitrust law pertaining to association activities. The Sherman Act prohibits every contract, combination or conspiracy that places an unreasonable restraint on trade. There are, however, some activities that are illegal under all circumstances, such as price fixing, market allocation and collusive bidding.

There is no safe harbor under the antitrust law for professional association activities. Therefore, association meeting participants should refrain from discussing any activity that could potentially be construed as having an anti-competitive effect. Discussions relating to product or service pricing, market allocations, membership restrictions, product standardization or other conditions on trade could arguably be perceived as a restraint on trade and may expose the SOA and its members to antitrust enforcement procedures.

While participating in all SOA in person meetings, webinars, teleconferences or side discussions, you should avoid discussing competitively sensitive information with competitors and follow these guidelines:

- **-Do not** discuss prices for services or products or anything else that might affect prices
- **-Do not** discuss what you or other entities plan to do in a particular geographic or product markets or with particular customers.
- **-Do not** speak on behalf of the SOA or any of its committees unless specifically authorized to do so.
- **-Do** leave a meeting where any anticompetitive pricing or market allocation discussion occurs.
- **-Do** alert SOA staff and/or legal counsel to any concerning discussions
- **-Do** consult with legal counsel before raising any matter or making a statement that may involve competitively sensitive information.

Adherence to these guidelines involves not only avoidance of antitrust violations, but avoidance of behavior which might be so construed. These guidelines only provide an overview of prohibited activities. SOA legal counsel reviews meeting agenda and materials as deemed appropriate and any discussion that departs from the formal agenda should be scrutinized carefully. Antitrust compliance is everyone's responsibility; however, please seek legal counsel if you have any questions or concerns.

Disclaimer

Presentations are intended for educational purposes only and do not replace independent professional judgment. Statements of fact and opinions expressed are those of the participants individually and, unless expressly stated to the contrary, are not the opinion or position of the Society of Actuaries, its cosponsors or its committees. The Society of Actuaries does not endorse or approve, and assumes no responsibility for, the content, accuracy or completeness of the information presented. Attendees should note that the sessions are audio-recorded and may be published in various media, including print, audio and video formats without further notice.

Seguro de Vida con Devolución

Te devolvemos el 150% de lo aportado



Protege a tu familia hasta por S/ 3,000,000.



Añade otras coberturas adicionales como invalidez permanente por accidente y enfermedad.



Elige el plazo que más te acomode a 10 hasta 20 años.



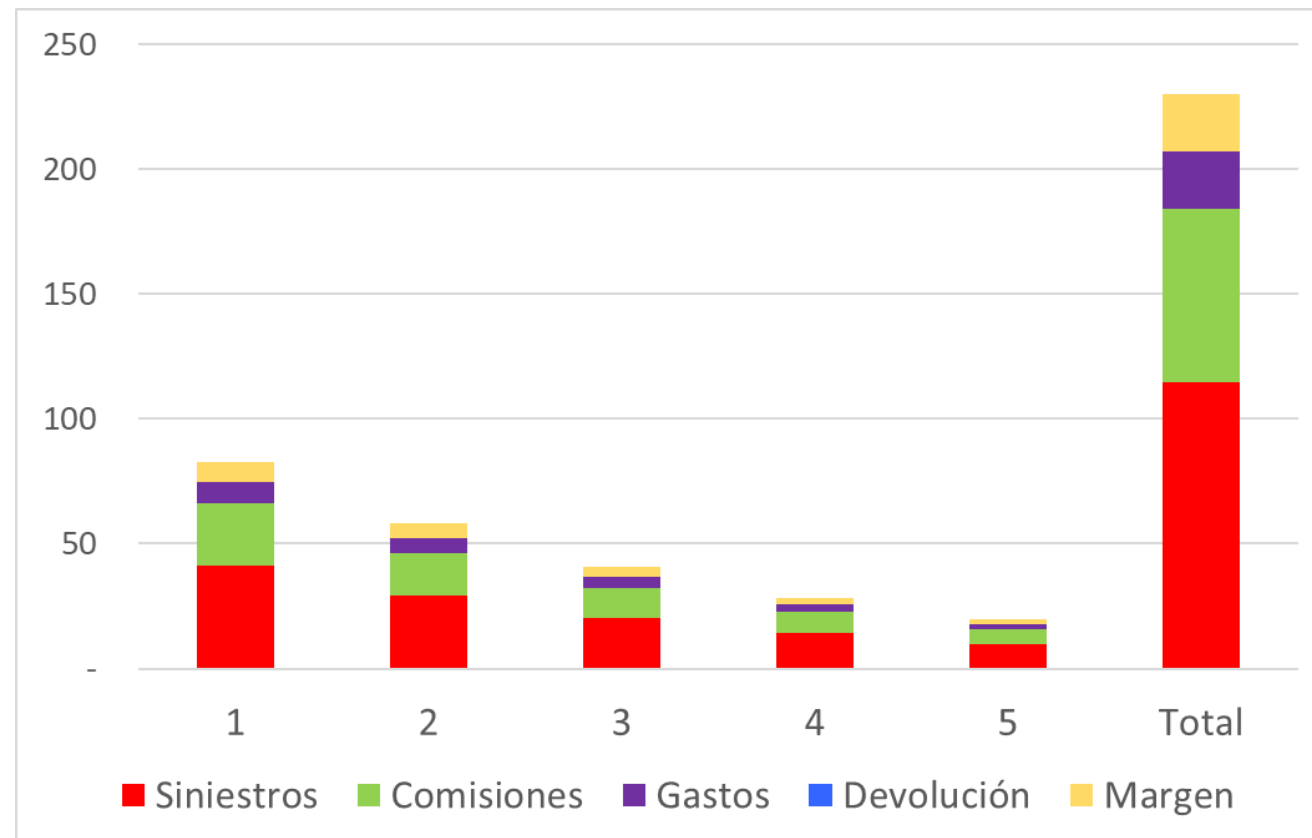
Úsalo como desgravamen para ahorrar en tu crédito hipotecario.



Adquiere desde S/ 155 al mes.

Caso #1

Sin Devolución



Prima Anual = 100

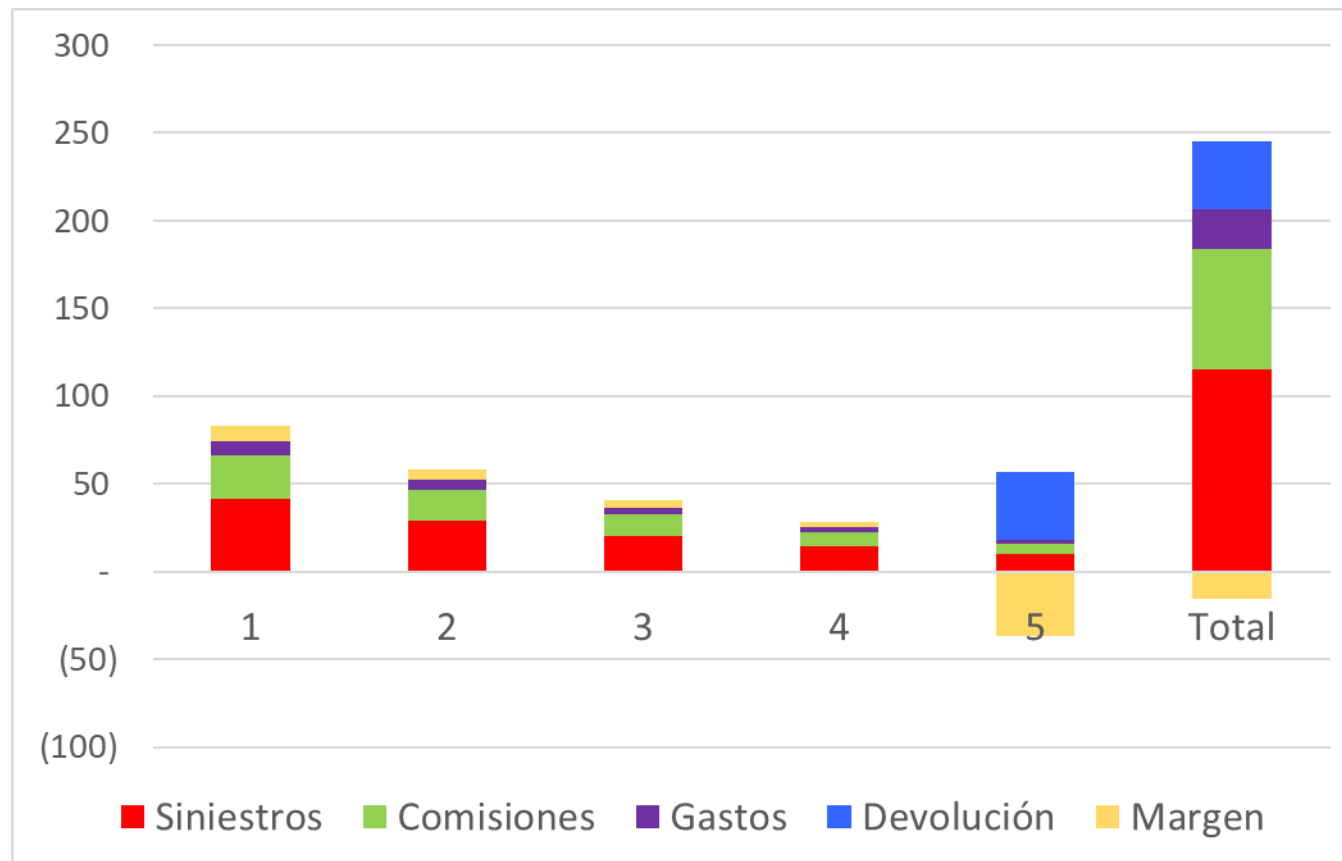
	Año	1	2	3	4	5	Total
Prima		83	58	41	28	20	230
50% Siniestros		41	29	20	14	10	115
30% Comisiones		25	17	12	9	6	69
10% Gastos		8	6	4	3	2	23
0% Devolución		-	-	-	-	-	-
10% Margen		8	6	4	3	2	23

Año	Persistencia
1	70%
2	70%
3	70%
4	70%
5	70%

10%

Caso #2

Devolución del 100% a los vigentes al mes 60



Prima Anual = 100

	Año	1	2	3	4	5	Total
Prima		83	58	41	28	20	230
50% Siniestros		41	29	20	14	10	115
30% Comisiones		25	17	12	9	6	69
10% Gastos		8	6	4	3	2	23
17% Devolución		-	-	-	-	39	39
-7% Margen		8	6	4	3	- 37	- 16

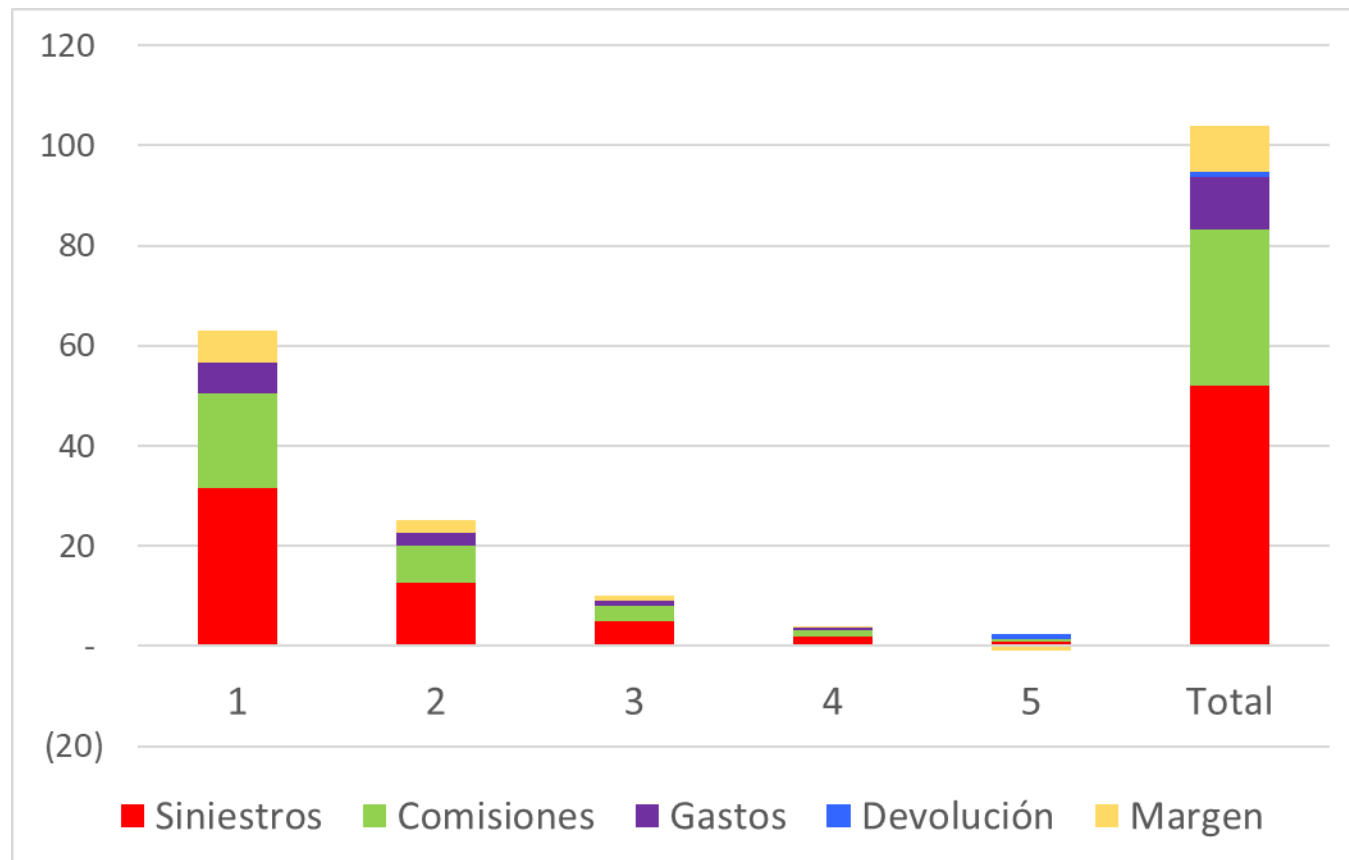
Año	Persistencia
1	70%
2	70%
3	70%
4	70%
5	70%

2 trucos:

- 1) Valor del dinero en el tiempo
- 2) Solo cobran aquellos que mantengan la póliza vigente al mes 60

Caso #3

Lo que modelaron las aseguradoras



Prima Anual = 100

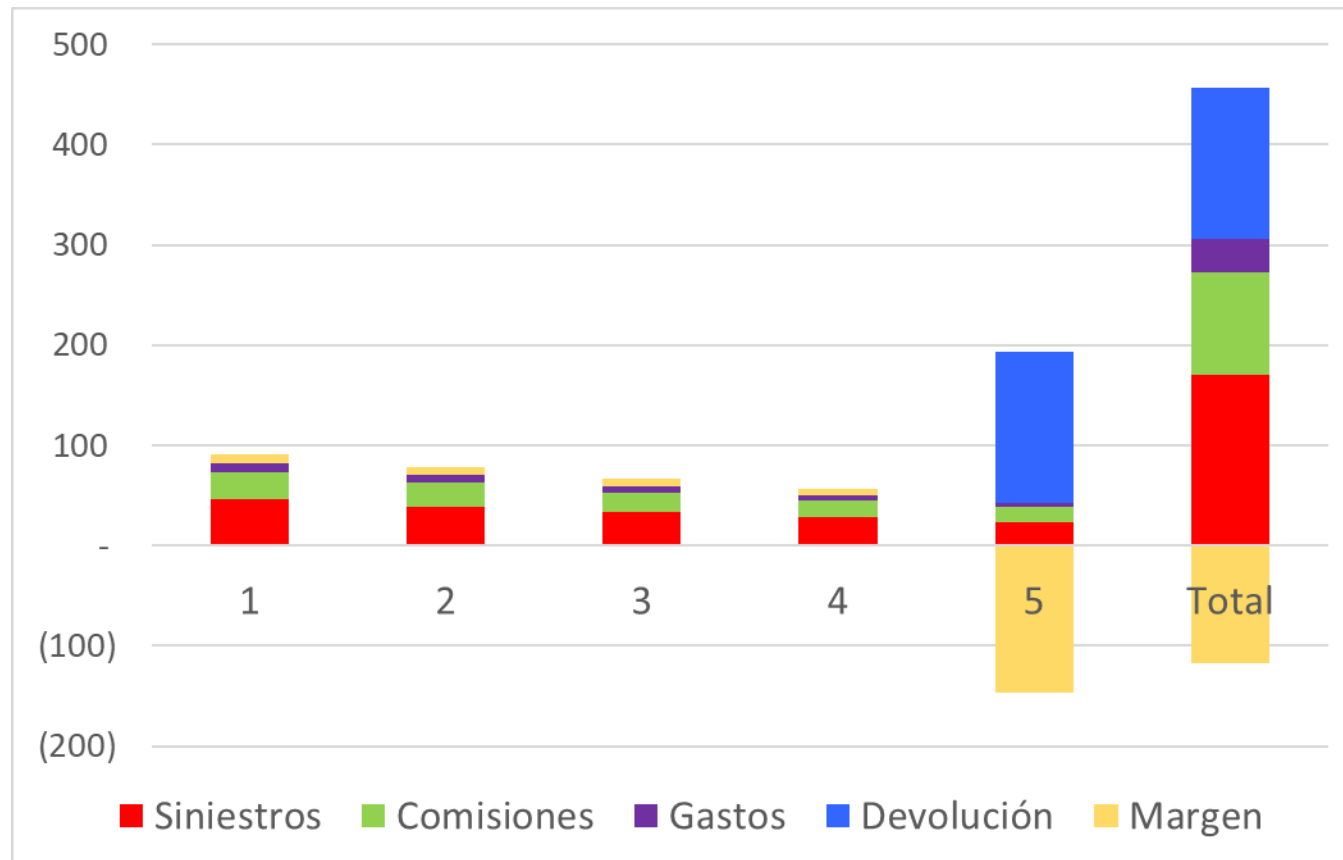
Año	1	2	3	4	5	Total
Prima	63	25	10	4	2	104
50% Siniestros	32	13	5	2	1	52
30% Comisiones	19	8	3	1	0	31
10% Gastos	6	3	1	0	0	10
1% Devolución	-	-	-	-	1	1
9% Margen	6	3	1	0	1	9

9%

Año	Persistencia
1	40%
2	40%
3	40%
4	40%
5	40%

Caso #4

Lo que realmente pasó



Prima Anual = 100

Año	1	2	3	4	5	Total
Prima	92	78	66	56	48	340
50% Siniestros	46	39	33	28	24	170
30% Comisiones	28	23	20	17	14	102
10% Gastos	9	8	7	6	5	34
44% Devolución	-	-	-	-	151	151
-34% Margen	9	8	7	6	-146	-117

-34%

Año	Persistencia
1	85%
2	85%
3	85%
4	85%
5	85%

2 lecciones:

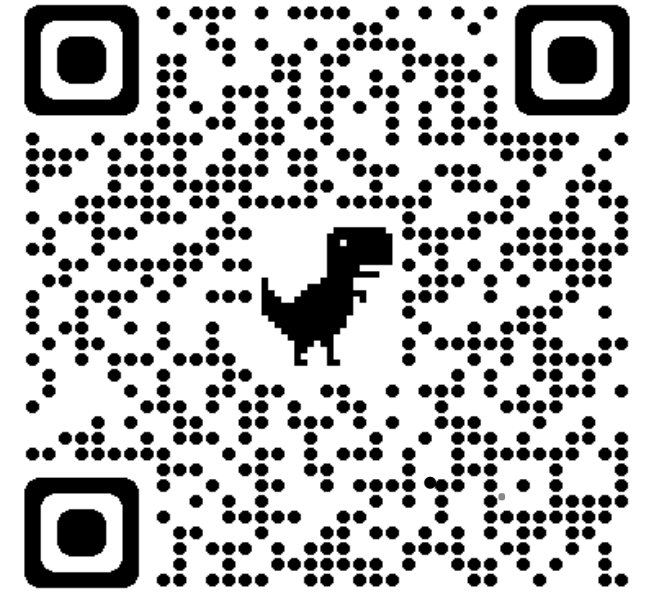
- 1) No subestimar clientes
- 2) El rol del actuario

Persistencia		Margen	
1 año	5 años	Sobre Prima Total	Sobre Prima Anual
30%	0,2%	10%	8%
40%	1,0%	9%	9%
50%	3,1%	7%	9%
60%	7,8%	2%	4%
70%	16,8%	-7%	-16%
80%	32,8%	-23%	-68%
90%	59,0%	-49%	-190%

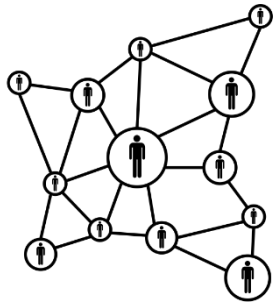
¿Qué estamos
haciendo?

Affiliate Membership

- All candidates, students and influencers are welcome!
- No requirements for ongoing professional development to maintain the membership
- No specific codes of conduct tied to the credentials (beyond the Candidate Code of Conduct for those continuing along the pathway)



Affiliate Membership



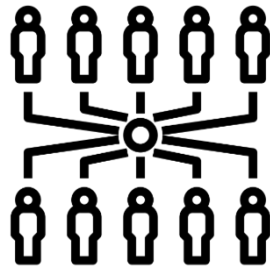
Peer-to-Peer Networking



Mentoring



e-Learning Content



Candidate Connect Events



Free to Everyone!

SOA AMERICA LATINA PRESENTA:

WEBCAST PROFESIONALISMO

15 DE MARZO

11:00 AM (MX) 12:00 NOON
(CDT, COT, PET, EST)
90 MIN

El webcast proporcionará una visión del profesionalismo, la ética y el código de conducta en el ámbito actuarial.

Nuestros expositores, quienes cuentan con una amplia experiencia profesional actuarial en Latinoamérica y USA, compartirán de una charla interactiva intercambiando su conocimiento sobre estos temas.

NOS ACOMPAÑARÁN EN ESTE EVENTO:

REGÍSTRATE AQUÍ



GABRIELA DIEGUEZ

FSA, MAA - Principal and Consulting Actuary Milliman Inc.
Actuaría con amplia experiencia en brindar servicios de consultoría a aseguradoras, reaseguradoras, planes Blue Cross/Blue Shield, HMO, compañías farmacéuticas y proveedores de servicios de salud. Posee amplia experiencia en metodologías de pricing y reserving para empresas de salud.



CARLOS IZAGUIRRE

Superintendente Adjunto de Seguros en Superintendencia de Banca, Seguros y Administradoras de Fondos de Pensión - Perú
Director experto en regulación financiera.
Economista y Máster en Finanzas por la Universidad del Pacífico y MBA por la Universidad de California-Berkeley



CHRISTIAN MORA

Superintendente Delegado para Seguros en Superintendencia Financiera de Colombia
Ingeniero Industrial con Maestría en Finanzas y Maestría en Actuaría de Georgia State University. Se ha desempeñado como Director de Rentas Vitalicias en Seguros de Vida en ALFA S.A., Director de FASECOLDA y consultor en McKinsey & Company



FEDERICO TASSARA

ASA, Chair SOA LAC, Senior Actuary & Business Partner, Munich Re, Southern Europe & Latin America

Actuario por la Universidad de Buenos Aires (Cum Laude). Asociado de la SOA y Presidente del Comité para América Latina. Ex Profesor del Magister en Ciencia Actuarial de la Universidad Católica de Chile.



ARMANDO ZARRUK

ASA, Vice Chair, SOA LAC. Gerente de Actuaría, Seguros Mundial

Actuario con 20 años de experiencia liderando áreas de actuaría y suscripción, conocimientos de pricing, reserving para diferentes LoB's. Profesor de la Maestría en Actuaría en Colombia. Experiencia como consultor para el Banco Mundial. Presidente Asociación Colombiana de Actuarios.



ÚNETE A NUESTRA RED ONLINE - SOA AMÉRICA LATINA

SOA ONLINE EVENTS

SOA AMERICA LATINA PRESENTA:

RIESGO CLIMATICO WEBCAST

21 DE JUNIO

10.00 CHICAGO-CDMX-BOGOTÁ
12.00 BUENOS AIRES-SAO PAULO
17.00 MADRID 90 MIN

Describiremos los impactos que tienen los riesgos físicos y de transición en el negocio asegurador. Diferentes escenarios disponibles en el mercado para la estimación de impactos de los riesgos físicos (ej. IPCC) y de transición (ej. NGFS) Metodologías que actualmente utilizan las entidades para la estimación del impacto de estos riesgos en las carteras de activos y pasivos. Ejemplo práctico de la estimación de impacto del riesgo de transición en un instrumento financiero y del riesgo físico en una cartera de P&C

PRESENTADORES



REGÍSTRATE AQUÍ



MATÍAS CAJIAO

Socio, Management Solutions

Más de 18 años de experiencia en la industria aseguradora y líder de la práctica de Gestión del Riesgo Climático en el sector asegurador



EFRÉN HERNÁNDEZ

Director, Management Solutions

Más de 10 años de experiencia en la industria aseguradora y actualmente liderando proyectos de estimación de impacto climático en entidades aseguradoras europeas líderes.



GUSTAVO CABRERA, ASA

Director de Actuaría de Negocios, SURA

Asociado de la Society of Actuaries y Miembro del Comité para América Latina de la SOA. Chartered Enterprise Risk Analyst (CERA)

MODERADOR:



FEDERICO TASSARA, ASA

Senior Actuary, Munich Re, Southern Europe & LatAm

Actuario por la Universidad de Buenos Aires (Cum Laude). Asociado de la SOA y Presidente del Comité para América Latina.



ÚNETE A NUESTRA RED ONLINE - SOA AMÉRICA LATINA

SOA PROFESSIONAL
DEVELOPMENT

SOA AMERICA LATINA PRESENTA:

NUEVOS PRODUCTOS FINANCIEROS PARA EL DESAFÍO DE LAS PENSIONES

7 DE JULIO

10.00 CHICAGO-CDMX-BOGOTÁ
12.00 BUENOS AIRES-SAO PAULO
17.00 MADRID 90 MIN

La jubilación supone una caída de ingresos para muchos ciudadanos. Esta circunstancia se ve agravada por el aumento de la esperanza de vida, que está asociado a un incremento de los gastos por dependencia. Esto genera un desafío para los actuarios de crear nuevos productos combinando habilidades de pricing de longevidad con gestión de riesgos financieros. Se presentarán las alternativas disponibles en España que permiten obtener ingresos durante la jubilación y seguir residiendo en el hogar de forma vitalicia.



REGÍSTRATE AQUÍ

PRESENTADORES



PEDRO SERRANO, PHD

Director del Máster en Ciencias Actuariales - UC3M

Licenciado en Ciencias Físicas por la Universidad de Valencia (2002) Diplomado en Estudios Avanzados en Finanzas Cuantitativas por la Universidad de Valencia (2004)

Doctor en Finanzas Cuantitativas por la Universidad del País Vasco (2008)



MIGUEL ANGEL MENEDEZ

Director del Área de Previsión Social - Marsh McLennan

Actuario. Profesor de Seguridad Social y Previsión Social en el Centro de Estudios Financieros. Líder de Pensiones.

MODERADOR



FEDERICO TASSARA, ASA

Senior Actuary, Southern Europe & LatAm - Munich Re

Actuario por la Universidad de Buenos Aires (Cum Laude). Asociado de la SOA y Presidente del Comité para América Latina.



ÚNETE A NUESTRA RED ONLINE - SOA AMÉRICA LATINA

SOA PROFESSIONAL
DEVELOPMENT

GLM MODELS

2021

HERRAMIENTAS CLAVE PARA PREDICTIVE ANALYTICS



Se analizarán los campos de aplicación de los modelos GLM dentro de la Actividad Aseguradora con ejemplos concretos.

Jueves 26/08 - Martes 14/09

WEBCAST INTERMEDIO Y AVANZADO

11:00 AM (MEX, COL) - 12:00 (CHL) 1:00 PM (ARG, BRA) - 5:00 PM (ESP)

Se plantearán las recomendaciones y soluciones a las dificultades y casos particulares con los que el Actuario suele enfrentarse.

Webcast a cargo de:



Gustavo Grinblat
Univ. de Buenos Aires

Actuario con más de 34 años de experiencia en el mercado Asegurador Argentino, trabajando en Direcciones Actuariales con foco en la confección de tarifas para riesgos masivos con la utilización de modelos GLM y desarrollos ad-hoc para cada tipo de necesidad y entornos.

Es Profesor en la U.B.A. en la Facultad de Ciencias Económicas donde dicta diversas materias actuariales desde el año 1999.

Regístrate en el link del presente post

ORGANIZAN:



Profesional de Ciencias Económicas
de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires
GESTIÓN Y FUTURO



-ACA-
Asociación Colombiana de Actuarios

CUPOS LIMITADOS



Curso: "Solvency II e IFRS 17"



Del 17/9 al 26/11



De 10 a 14 hs. (ARG.)

Nuestro Consejo y la Asociación Colombiana de Actuarios organizan el curso "Solvency II e IFRS 17" e invitan a los profesionales Actuarios para que se capaciten y puedan adquirir los conocimientos necesarios para obtener una visión integral sobre ambas temáticas.

La actividad es con cargo y la inscripción a precio promocional se realiza hasta el 7/9, mientras que la inscripción a precio general finaliza el 14/9.

EXPOSITOR:

Carlos Arocha
Actuario, Fellow SOA,
Prof. Columbia University, NY.



CONOCÉ LOS ARANCELES E INSCRIBITE

Para acceder a más información, enviá un mail a: lmolinaa@consejocaba.org.ar

COLABORA:



SPONSORS:



Workshop python

TALLER DE APLICACIONES EN SEGUROS

¿Qué Haremos?

Exploraremos aplicaciones prácticas de Python, uno de los lenguajes de programación más populares en las actividades de pricing de productos de seguros.

EQUIPO DE SOA AMÉRICA LATINA

Moderador



Carlos Arocha

FSA, Managing Partner,
Arocha & Assoc. GmbH

Expositor



Omar López Tronco

CFA, Director Gral.
Clupp Mex

REQUISITOS PREVIOS AL DIA DEL WORKSHOP:

- Recuerda crear una cuenta de usuario en Kaggle.com.
- Se compartirá el código de programación a través de tu cuenta Kaggle.
- No se requiere la instalación previa del software Phyton en tu computador.

REGISTRACION:

CLICK EN EL LINK

www.soa.org

16 NOVIEMBRE 2021

9:00-11:00 AM (CDT, MEX, GUA)
10:00 AM-12:00 (COL, PER, PAN)
12:00-2:00 PM (ARG, CHI, BRA)



IFRS 17

Presentación, notas de revelación y políticas contables

Carlos Arocha, FSA

MODERACIÓN
Federico Tassara, ASA

29 de abril 2021





CELEBRANDO JUNTOS EL DIA INTERNACIONAL DEL ACTUARIO

SOA Latin America Town Hall

**JUEVES
02 DE SEPTIEMBRE**

10:00 AM (GUAT);
11:00 AM (COL, EC, MEX, PER);
12:00 PM (CL);
1:00 PM (ARG, BR)

SOA LATIN AMERICA COMMITTEE

Federico Tassara, ASA
SOA Latin America Committee Chair

Carlos Arocha, FSA
Arocha & Associates GmbH
Managing Partner

Garry Capko, FSA, CERA
Actuarial Resources Corporation
Consulting Actuary

Sebastian Carrillo, ASA
Southbridge Insurance Company
CRO & Chief Actuary

Leticia Doherty, MIBA
Instituto Brasileiro de Atúaria
President

Flick Fornia, FSA
Society of Actuaries
Board Member

Raquel Marimon, MIBA
Prospera | Funcional
Executive Director

Carla Parodi
Consultora Actuarial
Consejera Directiva CPCECABA

Armando Zarruk Rivera, ASA
Seguros Mundial
Gerente de Actuaría



El Comité Latinoamericano (LAC) de la SOA les invita a participar en su primer Town Hall para Latinoamérica. El evento es gratuito. Inscríbete! Te esperamos.

Temas que compartiremos

- Nuevas formas de vincularse y certificarse con la SOA: Micro Credenciales, Certificaciones, Membresía de Afiliación.
- Cambios en componentes de la credencial ASA: foco en Predictive Analytics y nuevos módulos de "soft skills".
- Estrategia Internacional de la SOA y enfoque en Latinoamérica.
- Objetivos y logros del Comité, síntesis de los programas realizados, dirección para el futuro y desafíos.
- Sesión para preguntas y respuestas

Para inscribirte, por favor ingresa en el siguiente link:
https://soa-org.zoom.us/webinar/register/WN_wO69UAKTQ-2ncsVgbwRUIA

WEBCAST - SOA

MODELOS ACTUARIALES PARA LA TOMA DE DECISIONES ESTRATÉGICAS

Mercado asegurador y reasegurador



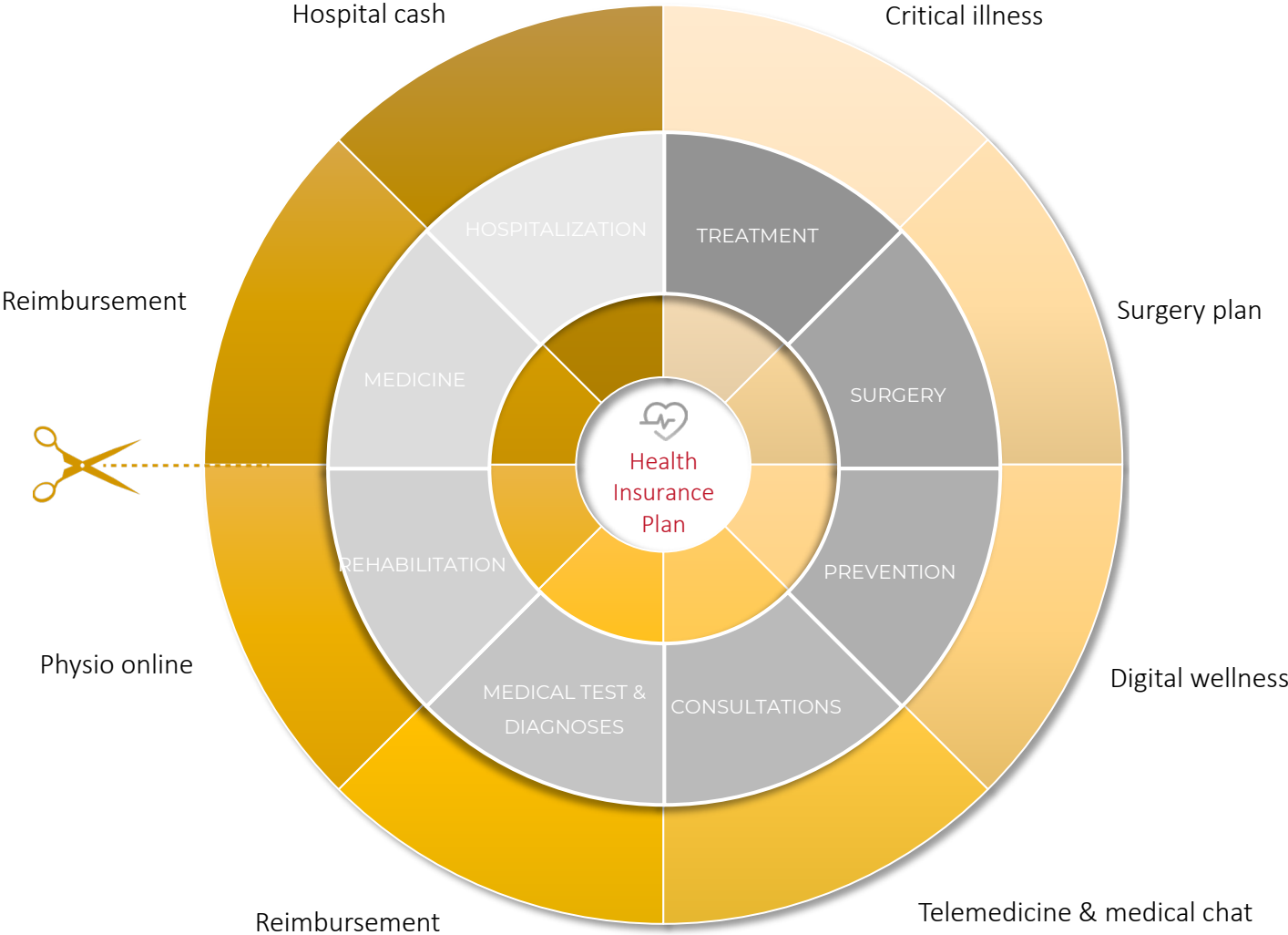
**17 DE MAYO - 12:00 HS ARG
10:00 HS COL**

Expositores:

**Catalina Meillard
Julieta Sánchez
Joaquín Auza
Javier Campelo**



Health Add-ons



Hospital cash:

- Accident Only
- Sick and Accident
- 2x ICU
- ...



Critical Illness:

- Modular
- Gender based
- Children
- International
- ...



Surgery Plan:

- Common Surgeries
- Waiting List
- ...



Minor Medical Expenses

- Specialists
- Ambulance
- ...

Digital Health

Women Health Insurance

bluum woman
Powered by Cigna & The CareVoice

360° care for women as low as **HK\$8** per day with free annual body check up

SANIFY
by DKV

Contacto Ayuda

CONTRATA ONLINE

Área cliente 

Bienvenido a SANIFY

Que una duda sobre salud no frene tu vida. Con SANIFY puedes resolverla en un momento desde tu móvil.

Accede por videoconsulta o chat a los mejores profesionales médicos del país y deja de buscar síntomas en internet. Y todo esto con la garantía de DKV.

¡Disfruta de tu tiempo!



Muchas Gracias

Federico Tassara, ASA
SOA Latin America Committee
Business Development Manager – Munich Re

